

„Einen Job bei KTR zu kriegen ist wie ein Sechser im Lotto: Jeder hofft drauf, nur wenige bekommen ihn.“

Manuel Egbers, Technik

Gestatten: KTR Systems in Rheine. Wir sind ein innovatives Familienunternehmen, das für die Zukunft bestens aufgestellt ist. Seit über 50 Jahren beschäftigen wir uns mit der Entwicklung von Antriebskomponenten für den Maschinen- und Anlagenbau – und das so erfolgreich, dass wir ständig neue Kolleginnen und Kollegen suchen. Aktuell zum Beispiel einen:

Projektmanager Vertrieb

Sie streben danach, Prozesse effizienter zu gestalten und haben den Drive, um Projekte durchdacht und engagiert voranzutreiben? Zudem haben Sie ein umfangreiches Prozess Know-How im Vertrieb? Dann sind Sie bei KTR genau richtig!

Zur Einführung und Weiterentwicklung unserer neuen CRM-Software suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung für unser Headquarter in Rheine!

Sie bewegen Großes:

- Planung, Strukturierung und Begleitung des globalen CRM-Roll-OTs in enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung, Marketing, unserer IT sowie weiteren Stakeholdern
- Eigenverantwortliche und partnerschaftliche Steuerung von externen Dienstleistern
- Kontinuierliche Optimierung der relevanten Prozesse im Vertrieb, Kundenservice und Marketing
- Realistische Planung von Releases und Koordination von Rollouts und begleitenden Trainings
- Nachhaltige Etablierung von Maßnahmen zur Förderung, Sicherstellung und Auswertung der User Adoption

Sie bringen viel mit:

- Elementar ist eine umfangreiche Berufserfahrung im Projektmanagement, vorzugsweise im Vertriebsumfeld
- Wichtig ist ein gutes Verständnis für Geschäftsprozesse sowie Erfahrung im Umgang mit externen Dienstleistern und Beratern
- Wünschenswert sind Kenntnisse in gängiger CRM-Software, insbesondere Salesforce
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise und ein gutes Organisationsvermögen
- Hohes Maß an Teamfähigkeit, Entscheidungsfähigkeit und ergebnisorientiertem Handeln

Wir bieten Ihnen:

- Modernes Arbeiten: Flexibles Arbeitszeitmodell mit hybridem Arbeiten aus dem Home-Office oder unserem Headquarter in Rheine
- Ihre Ideen sind uns wichtig und werden schnell umgesetzt: Eigenverantwortliches, agiles Arbeiten unter Einbringung eigener Ideen und schneller Umsetzung
- Eine umfangreiche Einarbeitung: Bei Bedarf fördern wir Ihre Ausbildung in Salesforce in Zusammenarbeit mit unserem Dienstleister
- Wir schätzen Ihren Einsatz: Bei KTR wird der Tarifvertrag Metall & Elektro angewendet. Mit einem attraktiven Gehalt und vielen Zusatzleistungen können Sie rechnen
- Unternehmenskultur mit Wohlfühlfaktor: Bei KTR finden Sie flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege, gepaart mit einem einzigartigen Teamspirit und hohem Innovationsdrang - wir sind stolz auf unsere KTR-Kultur
- Hier kommen Sie voran: Wir legen großen Wert darauf, dass unsere Mitarbeiter:innen sich berufliche Ziele setzen - und unterstützen Sie nach Kräften auf dem Weg dahin

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an Holger Klinge unter bewerbungen@ktr.com

Kann ich Ihnen helfen?

Sie haben Fragen zu diesem Stellenangebot oder zur Karriere bei KTR? Melden Sie sich, ich helfe Ihnen gerne.

Holger Klinge

[Leiter Personal](#)

h.klinge@ktr.com

+49 5971 798-447